

fink

דו"ח משקיעים

Goodbye Old World

Hello simple, unbiased & transparent money management

סיכום מנהלים

מימון מוצר

פיתוח עסקי

שיווק

צוות

פיתוח

סיכום מנהלים

פיתוח

צוות

שיווק

פיתוח עסקי

מימון מוצר

- עד לשלב הגיוס, פעילות החברה מומנה ע"י מר אלדד תמיר. החברה יצאה בקמפיין גיוס בתחילת אוקטובר שהסתיים בתחילת נובמבר. הגיוס נועד לשרת את פיתוח המוצר עצמו, גיוס אנשי מקצוע רלוונטיים והקמת התשתית.
- במקביל, החברה משתתפת בתוכנית מענקים של הרשות לחדשנות והגישה בקשה להארכת התכנית.
- עיקר ההוצאות השוטפות מתייחסות להוצאות שכר (עיקרן הוצאות פיתוח).
- חלק מהתקציב נשמר כעת בצד מיועד לטובת שלב השיווק והיח"צ.

מתאים לי דלק קידוחים יהש

רוצה עוד לחשוב על זה

דלק קידוחים יהש →

תיק שמורכב מקרנות טהורות

מדד פינק ★★★★★

3/5

פרופיל סיכון צמיחה

לורם איפסום דולור סיט,
קונסקטורר אדיפיסינג אלית
ליבם סולנג לורם איפסום
דולור סיט אמת קונסק.

85%

מדד קיימות

לורם איפסום דולור סיט,
קונסקטורר אדיפיסינג אלית
ליבם סולנג.

98%

התאמה

לורם איפסום דולור סיט,
קונסקטורר אדיפיסינג אלית
ליבם סולנג.



סיכום מנהלים

מימון מוצר פיתוח עסקי שיווק צוות פיתוח

— ניהול רגולטורי – הקמת סוכנות ביטוח וחברת ניהול תיקי השקעות. נכון לשעה זו הוקמו שתי חברות ואנו בתהליכי קבלת רישיונות סוכנות ביטוח וניהול תיקי השקעות.

— החברה עובדת בליווי יועצים משפטיים ובונה תהליך קבלת לקוח על בסיס תהליך הדרישות הרגולטוריות לתהליך זה. התהליך הושלם וכעת הועבר לשלב הפיתוח. באמצעות משרד עורכי הדין מתבצע תהליך כתיבה וניסוח משפטי לאתר אשר נועד לעגן את השירות הניתן למשתמש ותנאיו.

— יצירת שת"פים עסקיים – ברבעון האחרון מתבצעת תקשורת רציפה ומשא ומתן עם הבנקים השונים בנוגע לתקינה בנושא בנקאות פתוחה, אותה מעוניינת החברה להטמיע במערכת. אפשור של פרוטוקול זה על ידי הבנקים, יעניק לחברה את היכולת לבצע אגרגציה של מידע פיננסי אודות הלקוח לצורך שיפור מנוע ה-AFI היחודי שלנו. נוכל כבר עכשיו ליצור "הכנסת רגל" עם הרגולציה החדשה אל עולם הבנקאות הפתוחה, הצגת נתונים בצורה יעילה וברורה ללקוחות תוך איחוד כלל חשבונות הבנקים שברשותנו) עם התקדמות הנושא לפי הנחיות בנק ישראל (. בנוסף יתאפשר לנו להציע ללקוחות מגוון מוצרים פיננסיים המותאמים באופן אישי למשתמשים.

סיכום מנהלים

פיתוח

צוות

שיווק

פיתוח עסקי

מימון מוצר

— הסכמי הפצה אל מול בתי השקעות – החברה תפנה לבתי ההשקעות המובילים בישראל לקראת השקת המוצר (על מנת לשמור על עמימות תחרותית) על מנת להפיץ ולשווק את הקרנות אותן הן מפעילות. בגין שיווק קרנות אלו, צופה החברה לייצר הכנסות מעמלות ההפצה.

— הסכמי התקשרות אל מול חברות הביטוח – החברה תפעל אל מול חברות הביטוח הגדולות בישראל על מנת לשווק מוצרי ביטוח וחיסכון, כגון ביטוחי חיים, קופות גמל, קרנות השתלמות, קופות גמל להשקעה ומוצרים פנסיוניים נוספים. בימים אלו אנחנו שוקדים על איתור וגיוס מנהל פיתוח עסקי.





Login

fink

Privacy Policy

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Ut enim ad minim veniam, quis nostrud exercitation ullamco laboris nisi ut aliquip ex ea commodo

*

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Ut enim ad minim veniam, quis nostrud exercitation ullamco laboris nisi ut aliquip ex ea commodo Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor

סיכום מנהלים

פיתוח

צוות

שיווק

פיתוח עסקי

מימון מוצר

- יצירת אסטרטגיה ומיתוג – נערכו ישיבות אסטרטגיה מעמיקות נוספות על מנת לחדד את ערכי המותג, יצירת שפה חזותית ובחירת טון וסגנון של המותג. עבודה מול משרד מיתוג מהמובילים בישראל. בוצע עדכון ללוגו החברה, רענון לפלטה הצבעונית וחידוד המסרים השיווקיים.
- בניית אסטרטגיה שיווקית – פילוח קהלי יעד ואיפיונם לפי חתכתי גילאים, מצב סוציאקונומי, אוריינטציה דיגיטלית וכן הלאה.
- זיקוק מסרים שיווקיים שונים לכל קהל באופן פרסונלי
- בחינה ובחירה של פלטפורמות ההפצה השונות
- ניהול וסינכרון כל הדטאות המתקבלות מכלל הערוצים.
- בחינה שוטפת של תוצאות הפרסומים ושיפור מתמיד של המסרים והעיצוב בהתאם למסקנות.

סיכום מנהלים

פיתוח

צוות

שיווק

פיתוח עסקי

מימון מוצר

- בניית יישות דיגיטלית – הקמת נכסים דיגיטליים כגון עמוד אינסטגרם, פייסבוק, לינקדאין, טוויטר וכן הקמת ערוץ יוטיוב אשר ישמשו כערוצי שיווק והפצה אורגניים של החברה. התחלה של יצירת תכנים כבר בשלב "טרום השקה" על מנת שבשלב ההשקה נהייה עם נכסים עומדים.
- בניית אקוסיסטם סביב נכסי הלקוח – איתור והטמעת פלטפורמות שיווק ושימור לקוחות שיאפשרו לנו ניהול קמפיינים שיווקיים בצורה יעילה ובעלות אופטימלית תוך צבירת מידע עבור כל קמפיין וביצוע אופטימיזציה על סמך הביצועים.

סיכום מנהלים

פיתוח

צוות

שיווק

פיתוח עסקי

מימון מוצר

- הצטרפו לצוות - במהלך החודשים האחרונים הצטרפו לצוות שלנו עובדים חדשים הן בגזרת הפיתוח והן בגזרת השיווק.
- בגזרת הפיתוח צורפו 2 צוותי **Outsource** ו-2 מפתחי פרונט אנד. בנוסף גויס צוות של 5 מומחי UX/UI, מאפייני ומעצבי ממשקים.
- בגזרת השיווק גויס מנהל קריאייטיב, תוכן המתמחה בתחום הפרסום הדיגיטלי. גויסה מנהלת פרפורמנס, שיווק דיגיטלי מבוסס תוצאות. משרות פתוחות אנו כעת שוקדים על הגיוסים הבאים: מנהל פיתוח עסקי ומנהל בקאופיס/תפעול והקמת תהליכי שירות לקוחות.
- צפי גיוסים עתידיים: חשב כספים, מנהלי השקעות ואנליסטים, יועצי ביטוח, Marketing Analyst, מפתחי מובייל, מהנדסי פיתוח.

סיכום מנהלים

מימון מוצר

פיתוח עסקי

שיווק

צוות

פיתוח

- כחלק מתהליך אפיון המוצר ואסטרטגיית החברה, קיבלנו את ההחלטה לעלות לאוויר כשהמוצר איתו נעלה יהיה מורכב מהעולמות הבאים:
עולם ההשקעות, המקום בו נייעץ ונמליץ ללקוחות על מסלולי ההשקעות ומכשירים פיננסיים המותאמים באופן אישי על פי המאפיינים של כל לקוח. עולם החיסכון - נמליץ ללקוחותינו על מסלולי חיסכון (המקנים הטבות מיסוי) כגון קופות גמל, קרנות השתלמות, גמל להשקעה ותכניות חיסכון. מוצרים אלו יהיו ניתנים לרכישה דרך חשבון הפינק של הלקוח
- עולם הביטוח - נייעץ ונמליץ על תוכניות פנסיוניות המותאמות באופן אישי ללקוח וזאת בהסתמך על האלגוריתמיקה הייחודית שפותחה על ידינו. שקיפות והנגשה - הצגת כלל המידע הביטוחי פנסיוני וכן מרכיבי החיסכון שבבעלות כל לקוח.
- המלצות - שירות מתן המלצות ייחודי (Real time) ובלעדי ללקוחת פינק

סיכום מנהלים

פיתוח

צוות

שיווק

פיתוח עסקי

מימון מוצר

שלב פיתוח נוכחי:

— תשתיות:

הקמת תשתיות הפיתוח הושלמו – בחרנו לעבור עם חברת U-Btech על הענן של Microsoft. התשתיות כוללות: הרצה וניטור תהליכים, ניהול התראות ומערכת לניהול התוכן (CMS)

— אלגוריתמיקה – הסתיים שלב הפיתוח

מסכי מובייל ו-Web: הושלמו מסכי השיווק, מסכי שאולנים (אפיון צרכים והכר את הלקוח) הסתיים ובשלב הבדיקה. מסכי השקעות הועברו לפיתוח לאחר אפיון ועיצוב. תשתיות ולוקליזציה – הושלמו.

— ממשקים ואינטגרציות: אנו נמצאים בשלבים סופיים של חתימת הסכמי שירות עם ספקים שונים בכל הנוגע לקבלת מידע:

שוק ההון

מסלוקה פנסיונית

נתוני משתמשים

פלטפורמות שיווק ומערכות תומכות

Fink Web Application- MVP

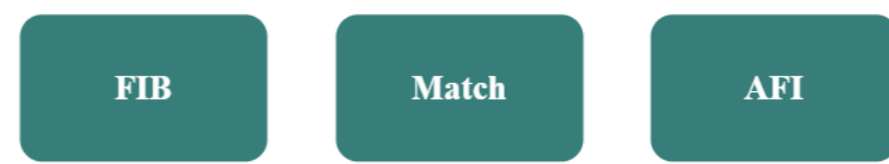


ChatBot's, WhatsApp, Support

Fink BackOffice



Fink AI



ממשקים



הצעדים הבאים

משימות פיתוח עיקריות צפויות

- השלמת תשתית רכיבי אבטחת מידע בארכיטקטורה
- סיום פיתוח CRM
- בנקאות פתוחה - אפשרות למשוך את נתוני הלקוחות מהבנקים ע"פ דרישת הלקוח ובאמצעות כך לייצר המלצות פרסונליות המייצרות ערך כלכלי בלעדי למשתמש.
- עולם המימון - הצעה של מגוון פתרונות מימון בהתאמה אישית.
- מוצרים פיננסיים בהתאמה אישית - כל סוגי הביטוחים, החסכונות וההשקעות בהתאמה אישית ע"פ הנתונים של הלקוח.