

עדכון פעילות – רבעון רביעי של 2020

למשקיענו היקרים השלום,

ברבעון הרביעי של השנה האתגר התקופתי המשיך ועשינו את כל הפעולות האפשריות תחת המגבלות הנוכחיות. אני רק מקווה שבאופן אישי אתם מרגישים בטוב.

המצב הנוכחי, שעדיין לא מאפשר פעילות בינ"ל אמתית, ממשיך לאלץ אותנו לפעול במרץ רב בארץ ויחד עם המפיץ שלנו פעלנו להדגים את המערכת ללקוחות פוטנציאליים בתקווה שברבעון הבא יבוצעו גם מכירות. המכירות בארץ מאפשרות לנו, ביתר קלות, לפתור מחלות ילדות של המכשיר ולהכניס שיפורים בהתאם.

הניתוק הפיסי מהעולם ממשיך להקשות על פעילותנו הבינ"ל אך המשכנו ביצירת קשרים כדי להתכונן ליום שאחרי המגפה. עם זאת, רק עם החזרה לנורמליות, שתאפשר לנו להציג בתערוכות ולפגוש שותפים פוטנציאליים, נוכל להתקדם בצורה משמעותית.

בתחום הפיתוח והיצור המשכנו בעבודה על תיקונים ושיפורים בעקבות פידבק ממשתמשים (בעיקר מעמית גופר שרכש מערכת ומשתמש בה כבר מספר חודשים) ואיתור באגים, וייצרנו שלוש מערכות אחרונות בסדרה לצורת אספקה ללקוחות.

בתחום הרגולציה עברנו את אישור המוצר בקנדה.

בתחום הפיתוח העסקי המשכנו לערוך פגישות מרחוק עם גורמים שונים לצורך קידום המוצר, השתתפנו בעוד מפגש בסין וגם השתתפנו במשלחת העסקית הראשונה לאיחוד האמירויות (דובאי).

בתחום המכירות, ערכנו יחד עם המפיץ שלנו הדגמות ללקוחות פוטנציאליים נוספים בארץ במטרה לייצר מכירות כבר ברבעון הבא, והמפיץ בקנדה עבר לשלב המכירות והחליט לרכוש מערכת להדגמות.

בתחום השיווק יצרנו קשר עם גוף באוסטין טקסס לצורך קידום המוצר ומציאת מפיץ, התחלנו פעולות תקשורת שיווקית והמשכנו בחיפוש שותפים פוטנציאליים.

בתחום המימון, המשכנו את הקשר עם הבורסה בתל אביב בעניין פלטפורמת TASE UP (גיוס ללא הנפקה) והתחלנו מסע הצגת החברה למשקיעים מוסדיים שנהנים מהגנת המדינה על השקעה בחברות טכנולוגיה.

כמובן שנמשיך במאמצי השיווק והמכירה ככל שיתאפשר לנו.

בברכה,



אורן תמרי, מנכ"ל